



Chez Forte Solutions Cadres et Portes, nous ne nous contentons pas de fabriquer des portes ; nous ouvrons la voie à de nouvelles possibilités. Nous donnons à nos employés les moyens de façonner l'avenir de notre industrie. Rejoignez une équipe où le savoir-faire rencontre la technologie de pointe et où vos idées peuvent ouvrir de nouvelles portes. Ensemble, nous ne construisons pas seulement des produits, mais une culture d'excellence et de collaboration.

Nous recherchons un(e) coordonnateur(trice) des ventes internes pour assurer le traitement rapide et précis des commandes clients et offrir un service professionnel et efficace. Vous jouerez un rôle clé dans la satisfaction client et la coordination des opérations internes.

### **Ton rôle plus précisément consistera à...**

- Analyser les commandes clients et s'assurer que toutes les informations nécessaires sont complètes.
- Saisir les commandes dans le système informatique avec exactitude.
- Acquérir une très bonne connaissance des caractéristiques techniques de nos produits pour apporter une assistance aux clients sur ceux-ci et leurs applications particulières.
- Être une référence pour nos distributeurs et assurer une expérience client toujours impeccable.

### **Conditions de travail**

- Temps plein, 40 heures par semaine
- Travail en présentiel
- Le salaire sera représentatif de tes qualifications et/ou de ton expérience
- Environnement de travail collaboratif
- Régime d'assurances collectives incluant le dentaire, avec contribution de 70% de l'employeur
- Régime de retraite avec généreuse contribution de l'employeur

### **Exigences**

- Tu détiens une formation technique et/ou as acquis une expérience pertinente.
- Tu es autonome, minutieux, logique et doté d'une facilité d'analyse.
- Tu as des compétences en communication et aimes les défis.
- Tu maîtrises les logiciels de la suite Office.
- Connaissance du bois, de la construction de portes et/ou de la quincaillerie, un atout.
- Maîtrise du français et fonctionnel en anglais requis afin de pouvoir communiquer facilement avec toute notre clientèle partout au Canada

Nous remercions tous les candidats de leur intérêt et nous ne communiquerons qu'avec les personnes retenues pour un entretien.

Nous invitons toutes les personnes qualifiées à postuler. Nous nous engageons en faveur de l'équité en matière d'emploi et de la diversité sur le lieu de travail.

Envoie ton CV à [rhstephrem@forteopenings.com](mailto:rhstephrem@forteopenings.com)

